

Notre proposition

- Un contrat à **durée indéterminée** dans une PME familiale en pleine croissance ;
- Un **temps plein (40h/semaine)**
- Des opportunités d'apprentissage régulières ;
- Un package salarial attractif en lien avec vos compétences (chèques-repas, écochèques, assurance hospitalisation, etc.) ;
- Un **accompagnement individuel sur-mesure** pour développer vos compétences.

Intéressé(e) ?

Contactez-nous !



adebondt@comarden.be



+32 81/40 11 33



Rue des Corettes, 47
6880 Bertrix

Technico-commercial(e) (H/F/X)

Bertrix- Secteur de la construction

Vos responsabilités

- Vous êtes présent en vente au comptoir 2jours/semaine - le reste du temps en externe
- Vous êtes responsable du cycle de vente de l'approche du client à la finalisation du contrat. Vous suivez donc le volet relationnel de la vente, mais également administratif (devis, commande, demande de livraison, etc.) ;
- En tant que spécialiste, vous accompagnez activement le client dans l'identification et la compréhension de son besoin pour proposer les solutions les plus adaptées et optimales ;
- Véritable homme/femme de solutions techniques, vous maintenez proactivement vos connaissances des produits, restez ouvert aux innovations du marché, ce qui vous permet de vous positionner comme un véritable conseiller auprès de vos clients ;
- Vous êtes autant un "hunter" qu'un "farmer" et accordez ainsi autant d'importance à la prospection et développement d'un réseau qu'à la fidélisation de ce dernier.

Profil recherché

- Vous disposez d'une expérience commerciale dans un secteur technique d'au moins 5 ans ;
- La connaissance du secteur de la construction est un sérieux atout ;
- Vous êtes doté d'une grande capacité d'apprentissage (connaissances produits/techniques, développement personnel, techniques commerciales,...)
- Vous faites preuve d'une grande aisance relationnelle, tant avec les clients qu'avec les collègues ;
- Vous êtes capable d'une grande rigueur commerciale et administrative.